

사업계획서 (우크라이나로 택시부활차 수출)

중고차 수출 함께 할 분을 찾습니다.

본인소개: 저는 우크라이나 15년차 교민입니다. 현재 전쟁으로 서울(서울대학교 부근 동네)에 와있으며 1년에 한번정도 우크라이나 키이우 집에 다녀오곤 합니다.

현지에서의 본인 직업: 코로나와 전쟁이전에는 서울에서 아이폰을 현지로 직수출 직수입해서 도소매를 사업을 했습니다.

당연히 현지에 (키이우)에 본인 현지법인회사가 있으며, 전쟁이 이어지고 있지만, 본인의 경우 교민자격으로 현지에서 거주할 수가 있습니다.

현재는 하든 사업을 할 수가 없습니다. 그래서 서울에서 임시로 일을 하고 있습니다.

계속 이렇게 지낼순 없기에, 우크라이나로 중고차(택시 부활 LPG위주로) 수출 사업을 시작하려고 합니다.

QNA

문의자: 전쟁기간이데 키이우 상황은 어떤가요?

본인: 가끔 새벽에 드론이 날아와서 좀 시끄러운데 매일 그런건 아니고 평상시엔 서울과 같은 평온한 상태입니다.

문의자: 중고차 수출이 가능한가요?

본인: 물론 가능합니다. 현재 루마니아 콘스탄틴항으로 중고차와 기타 수출품이 들어가고 있습니다. 즉 우크라이나와 가까운 루마니아 콘스탄틴항에서 육로로 우크라이나 키이우로 중고차를 이동 시킬수 있습니다.

문의자: 중고차를 어떻게 보내나요?

본인: 40피터 큰 컨테이너에 보통 4대정도의 승용차를 실을 수가 있어요. 가는 시간은 평균 50일이라고 합니다. 통관이런거 합치면 2달이상은 걸릴거 같습니다.

문의자: 함께 사업하려면 어느정도 투자해야 하나요?

본인: 최소한 5000만원 현금 가지신분이 되어야 할거 같습니다.

투자하신다고 그돈 전부를 본인에게 넘겨주는건 아닙니다. 그돈 대부분이 한국에서 중고 LPG 택시 부활차 구입비용입니다. 직접 지정 거래처에서 구매하시고 돈 건네 주시면 됩니다.

문의자: 투자해서 손해볼 가능성이 있나요?

본인: 손해볼 가능성은 없습니다. 투자라는 개념보다는 이걸 중고차 팔아서 수익 나누는거니까 투자라고 보긴 좀 무리지요.

단지, 현지에서 중고차를 팔아서 현금확보를 해야 해서 시간이 좀 걸리는 문제지 다른 큰문제는 없다고 봅니다. 그래서, 현지상황 분석을 잘해서 다른차량보다 현지인들이 쉽게 구매할수있는 중고차를 보내는게 중요합니다.

한국에서도 중고차 상사해서 파산하는 경우는 없어요. 단지 차가 안팔려서 그만 사업을 접는 경우는 있지만 망했다고 표현할순 없지요.

한국에서는 중고차 상사가 쉽지 않지요. 경쟁도 치열하고요. 나가는 비용도 만만찮죠. 그런데 우크라이나로 수출의 경우는 많이 달라요. 현지에서 최근에 현대 LPG소타나 차량이 좀 보이더라구요. LF소나타 같아요. 2018. 2019년식. 아마 현지인이 한국에서 중고차 받아서 판매하는거 같습니다.

저는 현지에서 좀더 쉽게 팔리는 YF소나타를 팔려고 합니다.

문의자: 한대팔면 얼마나 투자자에게 줄수 있나요?

본인: 이걸 지금 말씀드리긴 어렵습니다. 어떤 중고차를 보내고 파냐에 따라서 금액이 천차만별인데, 투자대비 상당한 수익금이 발생된다 이렇게는 말씀드릴수 있겠네요. 그래도 한대당 수익금은 얼마라고 추후에 말씀드릴순 있어요.

아직 다 계산을 해보지 않아서 지금 말씀은 어려워요.

5000만원 정도 있으시면, 대략 한달에 300만원은 순수입을 드릴수 있을 듯 합니다.

서울에서 돈 5천만원 가지고 뭘할수있나요? 없어요. 그돈가지고는.

2-3억투자해서 사업해서 안망하면 다행이죠.

문의자: 중고차 수출이 당신도(본인) 처음이라는데 어떻게 하는지 알고있나요?

본인: 물론입니다. 이미 다 공부했고, 서울 인천에서 중고차 관련 큰회사의 책임자분에게도 도움을 받을수 있습니다.

본인이 아이폰을 한국에서 받아서 통관시키고 그렇게 해본 경험이 있어서, 그래서 큰 문제는 없어요.

당연히 현지에서, 통관회사를 섭외해서 통관시키는 것도 아무런 문제 없습니다. 본인이 우크라이나 교민임을 기억하세요.

본인은 투자자 분이 50대 이상분과 매칭이 되었으면 합니다. 제가 50대중후반입니다. 너무 젊은분은 수익금에 너무 초조해하는 경향이 있어서 사양하고 싶습니다. 수년이상을 좀 안정적으로 돈을 좀 벌고 싶은분 연락 바랍니다.

물론 서로 좋은관계를 맺고 가실수 있다면 오랫동안 하실수도 있습니다.

물론 이 중고차 수출사업도 열심히 성실하게 하면 어느정도 돈은 벌지만, 이게 그렇다고 아주 큰돈 벌수있는 사업은 아니거든요.

한사람당 몇백만원은 매달 벌수있는 구조는 사실 됩니다. 그러나 이사업으로 내가 한달에 500이상 벌겠다. 이걸 좀 어려울수도 있어요. 그러면 사실 이사업에 모든걸 다 바쳐야 하거든요.

노력대비 그렇게 많은 돈을 벌수있는 사업은 아니지요.

아니 500 벌면 됐지 뭘더 벌려고 그래? 이렇게 생각하실수도 있는데 이건 사업하는 사람마다 좀 생각이 다를수 있어서입니다.

현지에서 중고차 살사람이 줄서서 있는거도 아니니까 돈버는데 한계는 분명히 있습니다.

한국의 저렴한 LPG 중고차(현대소나타)가 인기있는건 사실이죠. 현지에서 인기있어요. LPG차량은.

관심있으신 분은, 저와 연락하셔서 만나뵙고 의견이 맞으면, 저의 현지에서 사업

한 사진이나 현지사업체서류, 우크라이나 신분증 등 증빙할 자료는 수없이 많고
이건 따로 보여드리겠습니다. 많은 연락 바랍니다.

참고로, 본인에게 내년 봄경에 최소5억원이상의 현금 나을곳이(유산상속분) 있습니다. 그래서 이후에는 본인이 중고차 수출사업과 동시에 현지에서 택시운수업을 진행하려고 합니다.

그러니 본인이 중고차 수출에만 목매달고 사업하려는게 아님을 공지드립니다.

현재 택시운수업은 한국의 택시부활차(YF. LF소나타)를 이용해서 하려고 합니다. 그게 비용도 적게들고 고객만족도 높고 그렇습니다.

그거하면 중고차 수출해서 몇백만원 벌필요 없지 않나 생각하실수도 있지만, 택시를 본인이 수출하는 중고차(택시부활차)로 운영하려니 이사업을 필수로 해야 하는 것입니다.

본인이 우크라이나 키이브에 거주하는데, 매번 택시부활차 사려고 왔다갔다 하는게 어렵습니다. 거리가 너무 멀어요. 한번 왔다갔다하면 그비용도 적지않고요. 시간들고 이런거 생각해서 동업자 찾는겁니다.

차라리 동업자 분과 적은 돈이지만, 50:50으로 나누는게 더 합리적입니다.

마지막으로, 동업구하기 사이트 같은데, 사기꾼이 많다고 들었는데, 사기꾼이 자신이 사기꾼이다 그러는 사람은 없지만, 본인은 그런 부류의 사람이 아닙니다.

사업할 자금도 없는데 단지 호기심을 연락해서, 저의 시간을 뺏지 않길 희망드립니다. 반드시 이거 해서 안정적으로 월300정도 벌겠다는 분만 연락주십시오.

우크라이나 교민 김병철 드림. 010-9172-0410